

درجت بعض المؤسسات التابعة للدولة وغيرها على التعامل في بيع السلع التي تنتجها بنوع من العقود والشروط المهمة التي تؤدي لإبطال هذه العقود بسبب الجهالة أو الغرر. وهناك أمثلة واضحة لهذا التعامل منها :-

1. أن إدارة مشروع الجزيرة تباع البذرة غير الموجودة عندها وقت التعاقد بصيغة تبدو شبيهة بالسلم ولكنها تشتمل على عيوب مبطله للسلم إذ أنهم بدلاً من اشتراط دفع الثمن فوراً يعطون المشتري مهلة لمدة ستين يوماً .

2. كما أن شركات الأسمت تباع الأسمت غير الموجود وقت التعاقد وتتسلم الثمن يوم التعاقد ... وبدلاً عن الالتزام بذلك ، تطالب المشتريين بدفع فروقات الأسعار الناشئة عن زيادة التكلفة بين تاريخ الشراء وتاريخ التسليم . ورأت الهيئة أن تصحح هذه المعاملات على نحو ما هو وارد أدناه :

أولاً : عقود بيع بذرة القطن

1. البذرة إذا كانت موجودة بالمحالج يجوز بيعها نقداً أو أجلاً بحيث يدفع كل الثمن بنهاية المدة أو مقسطاً .

2. أما إذا لم تكن البذرة موجودة وأريد بيعها فإنها تباع بصيغة السلم وفقاً لشروطه وفي هذه الحالة ينبغي مراعاة :-

أ/ أن ينص في العقد على أن البيع تم بصيغة السلم .

ب/ أن يلتزم فيه الأطراف بأحكام وشروط بيع السلم ومنها :-

• أن يدفع الثمن عند توقيع العقد أو في مدة قريبة لا تتجاوز بضعة أيام (من 3 – 9 يوم).

• أن يوصف المبيع وصفاً يرفع الجهالة ويقطع النزاع بين المتعاقدين .

• أن يحدد المدى الزمني للتسليم ومكانه .

ج/ أن تراعى بقية أحكام بيع السلم .

ثانياً : عقود بيع الأسمت

1. إذا كان الأسمت موجوداً وقت التعاقد فيجوز بيعه نقداً أو بالبيع الآجل أو بالأقساط .

2. أما إذا بيع الأسمت قبل صناعته فيمكن بيعه :-

أ/ بصيغة السلم على أن يلتزم فيه بكل أحكام السلم وشروطه على نحو ما ذكرنا في أولاً .

ب/ بصيغة الاستصناع وأن ينص في التعاقد على أن البيع تم بصيغة الاستصناع . والفرق الرئيسي بين بيع

الاستصناع وبيع السلم هو أن بيع الاستصناع يقبل تأجيل الثمن وتقسيمه .

ما سبق هو الوجه الصحيح لبيع كل من سلعتي البذرة والأسمت و ينبغي تصحيح المعاملات السابقة بما يتفق مع

هذه الأحكام ،،،

توقيع

د. أحمد على عبد الله

الأمين العام للهيئة العليا للرقابة الشرعية

للجهاز المصرفي والمؤسسات المالية